

FICHE RECAPITULATIVE DE PROJET

ACTION : “PREPA BOOST DIRIGEANT”

PARCOURS DU DIRIGEANT CCEDIAF

<p>Intitulé de l'action :</p>	<p>Des programmes courts de formation sur des thèmes d'expertise en lien avec la réalité du chef d'entreprise.</p>
<p>Contexte et enjeux :</p>	<p>Une fois aux commandes et même bien préparé avec une connaissance maîtrisée de son secteur, le dirigeant est confronté à des domaines dans lesquels il n'a aucune expérience, ou très peu.</p> <p>Pour ne pas devenir lui-même la limite du développement de son entreprise, Il est donc très important pour lui de se former afin de faire évoluer son entreprise et mieux s'adapter à un environnement en perpétuel mouvement.</p> <p>C'est dans ce contexte que le CCEDIAF est parti dans la réflexion de la création des sessions de formation pour les chefs d'entreprises, en se posant 2 questions clés :</p> <p>1/ Qu'est-ce que c'est le métier du dirigeant ? 2/ A quoi un dirigeant doit-il se consacrer pour développer et transformer son entreprise ?</p> <p>De ces questions est née le programme «Prépa Boost Dirigeant » qui propose plusieurs parcours de formations permettant d' aider le dirigeant chef d'entreprise à acquérir les compétences clés à l'exercice et au développement de son activité.</p>

<p>Objectifs :</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Permettre au chef d'entreprise de comprendre, maîtriser et endosser toutes les matières inhérentes à son statut de dirigeant (marketing, communication, commercialisation, gestion, juridique, RH, management, etc.) • Faire éclore une nouvelle génération de dirigeant, plus professionnelle, humaine, agile, ouverte, libre, humble et porteuse d'ambition collective. • Viser la croissance personnelle du dirigeant au service de la performance de son entreprise en y travaillant sur le développement du leadership. • Renforcer la posture du dirigeant en y travaillant les savoir-être et savoir-faire spécifique pour qu'il soit capable de se transformer et de transformer son entreprise.
<p>Pour qui :</p>	<p>Les chefs d'entreprises adhérents du club CCEDIAF Les dirigeants non-membres Les entreprises qui souhaitent former leurs dirigeants</p>
<p>Quand : <i>(Organisation)</i></p>	<p>A partir de l'année 2021 (voir les dates dans notre calendrier de formation)</p>
<p>Où : <i>(Lieux)</i></p>	<p>A Paris principalement ou en province selon le programme choisie. Une adresse est communiquée aux apprenants après inscription.</p>
<p>Les intervenants: <i>(Par qui ?)</i></p>	<p>LES INTERVENANTS AU CCEDIAF SONT :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Majoritairement des dirigeants Issus d'entreprises et organisations très diverses en typologie (entreprises privées, associations) et en taille (grands groupes, PME). • Des chefs d'entreprises adhérents du club CCEDIAF, qui sont convaincus des enjeux considérables de la formation et qui sont enthousiastes à l'idée de partager et confronter leur expérience. <p>Les intervenants sont sélectionnés pour leur aptitude et leur goût pour la pédagogie. Et par soucis de qualité, chaque intervenant est évalué par les participants et par le CCEDIAF.</p>

<p>Déroulement et modalités :</p>	<p>Comment cela se passe-t-il ?</p> <p><u>Etape 1 :</u> Vous consultez nos différents parcours et sessions de formations programmées, et choisissez la thématique selon vos besoins.</p> <p><u>Etape 2 :</u> Vous vous inscrivez sur le bulletin d'inscription de la formation en joignant votre règlement et en signant nos CGV.</p> <p><u>Etape 3 :</u> Nous vous faisons parvenir le programme complet ainsi qu'une facture acquittée.</p> <p><u>Etape 4 :</u> Après la formation, nous délivrons une attestation de formation professionnelle.</p>
<p>Durée :</p>	<p>Nos formations sont des formats en courtes sessions de : 1Jours / 2 jours / 3 jours / 5Jours</p>
<p>Bénéfices pour l'Entrepreneur adhérent :</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Un accès facilité à des thématiques fondamentales, trop souvent mises de côté. - Un contenu ciblé pour apporter des réponses concrètes, délivré par des experts aguerris. - Le libre choix de s'inscrire aux sessions en lien avec ses problématiques du moment. - La possibilité d'approfondir une thématique avec l'intervenant, en fonction de ses besoins - La délivrance d'une attestation de formation professionnelle

NOS PRINCIPAUX THEMES D'EXPERTISE

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Les clés de la commercialisation B to B /B to C
- Construire sa stratégie commerciale d'indépendant
- Piloter sa prospection commerciale efficacement
- Prospecter des nouveaux clients
- Développer son réseau professionnel
- S'initier aux techniques commerciales

COMMUNICATION

- Technique de prise de parole en public
- Développer son Personal Branding
- Une communication visuelle efficace de son entreprise
- Communiquer avec les bons outils digitaux
- Performer sur les réseaux sociaux

FINANCE

- Comprendre les mécanismes comptables et financiers de base permettant l'analyse et la prise de décisions financières.
- Savoir gérer sa comptabilité efficacement
- Mieux gérer sa trésorerie
- Organiser le contrôle de sa gestion avec les indicateurs et tableaux de bord
- Les aides au financement

LEADERSHIP

- Les Fondamentaux du dirigeant
- Mieux se connaître et développer son potentiel humain. Devenir leader de soi.
- Pratiquer les attitudes et les comportements qui favorisent un véritable leadership.
- Produire de l'excellence collective en mettant l'Humain au centre.
- Coaching et intelligence motivationnelle